

# The Council

BUSINESS ADVISORS

## INDICE DE CONTENIDO DEL PLAN DE NEGOCIOS

<p><b>Descripción General del Negocio</b> Historia del Giro Naturaleza de la Empresa Antecedentes del Proyecto Experiencia del Emprendedor La idea del Proyecto Planes de la Empresa</p> <p><b>La Organización</b> Misión Visión Objetivos Estratégicos Estructura de Accionistas</p> <p><b>El Personal</b> Estructura de la Organización Descripción de Puestos y Perfiles Reglamentos y Políticas Internas Reclutamiento Selección Marco Normativo Laboral Tabla de Sueldos y Prestaciones Capacitación</p> <p><b>Imagen</b> Logotipos Manual de Imagen Manual de Aplicaciones</p> <p><b>Descripción del Entorno</b> Tendencias Macroeconómicas y Financieras Aspecto Social, Político, Ambiental y Cultural Atractividad de la Industria o Sector Tecnología aplicable</p> <p><b>Mercado</b> Competencia Oferta y Demanda Análisis de mercado Investigación de mercado</p>	<p>Interpretación Mercado Potencial Fuentes secundarias de información Riesgos y oportunidades del mercado Calidad y Fijación del Precio Margen de utilidad Publicidad Promoción de ventas</p> <p><b>Estrategias de Mercadotecnia</b> Estrategias a Corto, Mediano y Largo Plazo Política de Producto y/o Servicio Política de Precio, Promociones y Descuentos Política de Post-Venta y Seguimiento</p> <p><b>Plan de Ventas</b> Estrategias de Ventas Políticas de Crédito y Cobranza</p> <p><b>Plan de Lanzamiento</b> Estrategias Cronograma Presupuesto</p> <p><b>Instalaciones</b> Ubicación Horarios Matriz y Sucursales Distribución Interior Problemática Ambiental</p> <p><b>Equipo</b> Relación del Equipo Principal Equipo Auxiliar y Accesorios Proveedores de Equipo Mantenimiento Precauciones Especiales, Seguridad y Protecciones</p> <p><b>Contingencias</b> Planes de Contingencias</p>
---	--

# The Council

BUSINESS ADVISORS

CONTINUACION

<p><b>Producción y Servicios</b> Especificaciones del producto Proceso de producción Política de Calidad Materia prima, Proveedores y Políticas de Compra Capacidad instalada Administración y Control de Inventarios</p> <p><b>Operaciones</b> Comercialización Procesos</p> <p><b>Finanzas</b> Fuentes y Usos del Dinero Presupuesto de Operación Presupuesto de Ingresos Presupuesto de Costos de Producción Presupuesto de Gastos de Administración Presupuestos de Gastos de Venta Presupuesto de Flujo de Efectivo Estados Financieros Proyectados VPN y TIR Periodo de Recuperación</p>	<p>Punto de Equilibrio Razones Financieras Simulación Financiera de Escenarios (optimista, medio y pesimista) Plan de Inversiones Necesidades de Inversión Plan de Financiamiento</p> <p><b>Marco Legal de la Organización</b> Constitución de la Empresa. Régimen Fiscal (Reg. Contables, Impuestos, etc.) Licencias y Permisos, con sus limitaciones. Patentes, Marcas y Derechos de Autor. Obligaciones Legales, Seguros y Contratos</p> <p><b>Conclusiones</b> Puntos Débiles Puntos Fuertes Factores de Riesgo que afectarían las Ventas Oportunidades Amenazas Seguridad Impactos Previstos</p>
--	---

**NOTA:** Este índice puede variar en función del tipo de Empresa y Sector al que pertenezca.